Eat Well, Live Well.



第143期 中間



2020年4月1日 ~ 2020年9月30日



社長メッセージ	P.1
業績ハイライト	P.4
新製品のご紹介	P.5
トピックス	P.7
株主様へのお知らせ	P.9

「アジパンダ」は味の素グループのキャラクターです。



2020年度上半期の事業状況

当社は、2020年2月に当社グループの2030年の目指す姿として「アミノ酸のはたらきで、世界の健康寿命を延ばすことに貢献します」と宣言しました。2020-2025年中期経営計画(以下、中計)のスタートである2020年度はコロナ禍の下、従業員の感染防止を最優先に当社グループを経営して参りました。医療従事者の皆様のご支援をいただきながら、全従業員が事業を継続するための体制整備や施策を講じることに徹し、これまで製品の供給・サービスの提供を続けることができております。

2020年度上半期の業績は、コロナ禍の下、新しい生活様式が急速に進む影響を強く受けております。世界中の生活者が、家庭で食事をする機会が増える一方、外食やスポーツ等の大規模イベントが縮小する影響を受けていることから、前年同期と比較し208億円の減収となりました。また、小売店頭における密集を避けるため

に特売の自粛要請を受けた結果、販売促進費を抑制できました。さらに、コーポレート業務の改革や働き方改革で取り組んできたオンライン会議や在宅勤務等を駆使した業務運営による、費用削減効果もありました。その他、前年第2四半期の商標権減損損失計上の反動もあり、事業利益は、前年同期を142億円上回りました。私が今、もっとも注目していることは、コロナ禍で人びとが日々の食事、運動、睡眠を通じた健康的な生活を求める動きが強まっていることです。この変化は、世界中でその傾向が確認されており、当社グループが、「食と健康の課題解決企業」を目指す中で、ビジョンの実現を加速する機会が来たと捉えています。

中計で掲げた日々の食生活の改善とヘルスケア事業を 通じたお客様への提案を積極的に進め、コロナ禍の下、 新しい生活様式に適応することで持続的な成長を実現し て参ります。

			<u>20-22</u> フェーズ1 横造改革		23-25 フェーズ2 再成長	2030年の ゴール	
	FY19 _(実績)	FY20上期	FY20 (予想)	FY22 (目標)	FY25 (目標)		
効率性 ROIC (>資本コスト)	3.0% (除<減損約6%)	4.3%	4.6% (除<構造改革費用6.3%)	8%	10-11%	13%	
成長性 オーガニック成長率 (前年比)	0.3%	▲ 1.6%	▲0.8%	4%	5%	5%	
重点事業売上高比率	66.5%	67.0%	67.6%	70%	80%	80%~	
重点 従業員エンゲージメントスコア (*ASV*2の自分ごと化")	55%	(11 <u>)</u>	4% 月速報値)	70%	80%	85%~	
単価成長率 (前年比) (海外コンシューマー製品)	約5%	約3% (COVID-19影響含む		2.5%	3%	3%	
※1 KPI=Key Performance Indicator (重要業績評価指標)							

中計の構造目標に関する取組み状況

効率性

*2 ASV=Ajinomoto Group Shared Value

ROIC(投下資本利益率)

加重平均資本コスト(WACC)を上回るROICを早期に実現し、2022年度には世界の食品企業群の平均水準である8%を目標にしております。2020年度は、重点事業の戦略を強化するとともに、非重点事業の構造改革を積極的に進める計画をし、期首予想ではROIC3.0%を見込んでおりましたが、それを上回るペースで進捗しており、ROIC4.6%に見込を修正します。

成長性

オーガニック成長率

(為替、会計処理の変更およびM&A/事業売却等非連続成長の影響を除いた売上高成長率)

2022年度に年率4%を目標にしています。期首予想では、新型コロナウイルス感染症の影響等により▲0.5%としておりましたが、2020年度上半期の業績を踏まえて▲0.8%に見込を修正します。

重点KPI

重点事業売上高比率

調味料、栄養・加工食品、ソリューション&イングリディエンツ(外食・加工用調味料)、冷凍食品、ヘルスケア、電子材料を重点事業として設定し、これらの売上高比率を2022年度に70%にすることを目指しております。2020年度は、67.6%に見込を修正します。

重点KPI

従業員エンゲージメントスコア

(ASV実現に向けて自律的に行動できている従業員の比率)

2020年度は、このスコアを向上させる施策として、当社グループの先陣をきり、当社の全職場で新しいビジョンと中計を共有するため、役員と従業員との対話を実施しました。この対話では、従業員から400を超える質問や提案があり、新しいビジョンへの共感や企業文化の変革に対する取組みに納得した従業員が大幅に増加した感触を得ました。また、個人目標の発表会を当社の全職場で実施し、各人の目標・役割が共有されたことに

より、目標達成に向けた連携機運が高まってきております。7月から9月に実施した従業員エンゲージメントサーベイでは、このスコアが64%と前年を9ポイント上回りました。従業員のエンゲージメントと業績には相関関係があることがわかっており、この取組みを当社グループ全体に広げて参ります。

重点KPI 単価成長率 (海外コンシューマー製品)

前期は、海外コンシューマー製品の市場成長率に鈍化傾向が見られました。中計では、主要展開国で人口増加のペースが弱まる一方、中間所得層が増大する中でより豊かな食生活、健康によい生活を求める人びとの増加に着目し、より付加価値の高い製品構成比に高めていくことを事業戦略にしております。新しい生活様式の下、メニュー用調味料等の付加価値の高い製品を急成長させ、単価上昇を底上げして参ります。

デジタル技術を活用した業務変革、 新事業モデル創造の取組み

前期に新設したデジタルトランスフォーメーション(DX) 推進委員会の下、中計では、あらゆる業務にデジタル 技術を活用して高い生産性を追求するための全社変革 の活動を進めております。2020年度は、デジタル人財 を育成するための独自の研修プログラムを開始し、当 社従業員約3,400名のうち、約800名の応募がありま した。その他にも、サプライチェーンマネジメント、研 究開発の加速、マーケティングの高度化、ROIC向上に 資する各職場の業務管理指標の策定を通じた、マネジ メントシステムの再構築等全社を横断したプロジェクトを 着実に進めております。

また、私が直轄する新事業モデル創造の取組みも進捗 しております。社内起業家プログラム(A-STARTERS) は133件の社内応募、社外ベンチャー協業プログラム (Ajinomoto Group Accelerator)は148件の社外応 募があり、2021年度にはこれらの中から新事業が立ち 上がることを期待しております。

株主の皆様へのメッセージ

当社グループは、1909年に世界で初めてグルタミン酸ナトリウムを製品化し、うま味調味料「味の素®」として発売したことから始まりました。私たちは、従業員一人一人がうま味調味料で豊かな食生活を実現し、人びとの栄養改善を通じて社会に貢献しようとした創業の志を持ち、コロナ禍で新しい生活を求める生活者の食と健康の課題を解決することで持続的な成長を実現し、株主の皆様のご期待に応えて参る所存です。引き続きご支援を賜りますようよろしくお願い申し上げます。

業績ハイライト●



POINT

売上高は、新型コロナウイルス感染症の拡大に伴い、主に調味料・食品および冷凍食品において、内食需要の伸張により家庭用製品の販売が増加した一方、外食向け製品は需要の回復傾向が見られるものの販売が減少した結果、前年同期を208億円下回る5,113億円となりました。

事業利益は、調味料・食品および冷凍食品における家庭用製品の増収効果やロックダウン・外出 自粛期間におけるマーケティング等の活動抑制による費用の減少、動物栄養の大幅増益等により、前年同期を142億円上回る619億円と大幅な増益となりました。

調味料・食品

売上高

2,953 億円

(129億円 減)() (前年同期比 95.8%)

事業利益

470億円

(83億円 **増**)() (前年同期比 121.7%)

ヘルスケア等

売上高

1,106億円

(29億円 減)() (前年同期比 97.4%)

事業利益

119_{億円}

(47億円 **増**)() (前年同期比 167.1%)

冷凍食品

売上高

988億円

(44億円 減)() (前年同期比 95.7%)

事業利益

26億円

(13億円 **増**)() (前年同期比 196.0%)

その他

売上高

65億円

(5億円 減)♥ (前年同期比 92.3%)

事業利益

2億円

(2億円 減) (前年同期比 52.7%)

決算等に関する詳細情報は、当社ホームページでご確認いただけます。



パソコンから

https://www.ajinomoto.co.jp/company/jp/ir/



スマートフォンから

QRコード読み取り機能のついたスマートフォンをお使いの方は、 右のQRコードからアクセスいただけます。



「鍋キューブ®」ぽかぽか生姜みそ鍋

「もっと簡単に味噌味の鍋を楽しんでもらい たい!|との思いから開発をスタートしました。 2種類の味噌をベースに生姜を効かせた優し い味わいです。「鍋キューブ®」は、日本はも



ちろん、海外の日本人の食も

支えています。「赴任や留学で海外にいる人に とって、手軽に日本の味を味わえる、なくては ならない存在です! | と嬉しい言葉もいただい ています。ぜひ、この冬皆様で召し上がっ て、心も体もぽかぽかにしてください!

味の素株式会社 調味料事業部 梶敬

「ほんだし®」

「ほんだし®」はお陰様で発売50周年を迎え ます。「ほんだし®」は、開発・生産・販売 など、私たちが情熱を注ぎ、世代を超えて バトンを繋いできた作品です。そして今年、



さらにおいしくなりました。

私たちの「ほんだし® 最高傑作をぜひ、 ご家庭で味わってください! お肉と野

菜をがっつりいれた具だくさんの 「うちの満菜みそ汁」がイチオシ です。あなたのおうちのごはんが、 今日もおいしくありますように!

味の素株式会社 調味料事業部 村瀬健哉



「水餃子」

「ギョーザ」売上日本一*の当社が、おいし さにこだわりぬいた 「水餃子」を新発売し



ました! 皮には厳選した小麦を使用し、水餃子の皮として理想的 な耳たぶのような厚みと弾力を実現しました。さらにうま味たっ

> ぷりの肉汁をしっかり閉じ込めているので、噛ん だ瞬間に肉汁がジュワッとあふれ出てきます。 ゆでてそのままでも、スープや鍋の具材として もおススメですので、ぜひお試しください!



「ザ★®から揚げ」

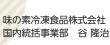
一心不乱に食べきってしまう、突き抜けた 旨さの「ザ★®」シリーズ第三弾として 新発売しました。にんにくの香りを引き立 てるために、火入れの温度にこだわった

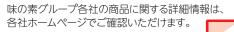


秘伝にんにく油に、葱油、 特級醤油を加えた極旨仕込みだれでじっくりと

お肉を漬け込んでいるので、猛烈に食欲を 刺激する香り・味・風味でごはんがガツガツ すすみます。外食店の品質をぜひご家庭 で味わってみてください。

> 味の素冷凍食品株式会社 国内統括事業部 笹枝 由紀子









「クノール®」 ポタージュで食べる豆と野菜

豆や野菜などに由来するたんぱく 質、食物繊維が摂れて、塩分は約 1gでおいしくなるよう工夫したストレートタイプのポタージュです。子 供が大きくなって手料理が面倒…





という方、一品も

のばかりで野菜や豆が足りていない…という方、 コロナで外出を控えていて野菜や豆のおかずを ストックしたい…という方にお勧めです。ホク ホクお豆ととろとろ野菜のうま味と栄養を、 彩り豊かなポタージュでお楽しみください!

> 味の素株式会社 栄養・加工食品事業部 倉内 智子

「ブルーベリー&ルテイン

機能性表示食品

近年スマートフォンやパソコンの普及が 急速に進み、目を長時間酷使されている 方も増えているのではないかと考えており ます。そんなお悩みを解決したいという 思いから開発した、目の健康に役立つ



「ビルベリー由来アントシアニン」と「ルテイン」を配合した機能性表示食品のサプリメントです。この2つの機能性関与成分がもたらす4つの機能で、皆様の目の健康をサポートして参ります!

味の素株式会社 ダイレクトマーケティング部 伊藤 直貴

「ちょっと贅沢な珈琲店®」 レギュラー・コーヒー ブラジル最上級グレード豆 # 2

当社は、持続可能なコーヒー豆の生産と品質 向上に取り組む、ブラジルのコーペルカム農 協を支援しています。その農協に加盟する約 1,600軒の農家で収穫された

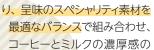


最上級グレード豆から厳選した豆を丁寧に焙煎することで、ブラジル産コーヒー豆の特徴であるナッツのような香ばしさとバランスの良い味わいをお楽しみいただけるよう開発しました。ちょっと贅沢な時間を過ごしたい時などに、お召し上がいいただきたいです。

味の素AGF株式会社 リテールビジネス部 木村 直紀

「ブレンディ®」スティック カフェオレ8本

2002年の発売以来ご愛顧いただき、今やスティック市場No.1ブランド*となった「ブレンディ®」スティックの品質・パッケージを大刷新しました。国産クリーミングパウダーを贅沢に使用し、味の素グループ独自の香





向上を実現しました。全品種、ロゴを統一し店頭で見つけやすくなりました。美味しくなった濃厚リッチな1杯を、ご自宅などでお楽しみください! ** 2020年8月 味の素AGF㈱調べ

味の素AGF株式会社 リテールビジネス部 宇田 和紗





味の素AGF㈱ 商品情報サイト https://www.agf.co.jp/lineup/



食を通じてつながるアプリ 「アラターブル™」を公開

ALATABLE

当社は、"料理の楽しさを誰かと分かち合うこと"を多くの人に体験してもらいたいという思いから、料理からはじまる家族や人と人とのつながり、コミュニティづくりを応援するスマートフォン用アプリ「アラターブル™」ベータ版を公開しました。コロナ禍で食に求められる役割が変化・拡大する中、栄養・簡便さといった機能的価値に加えて、つながり・共感といった情緒的価値へのニーズが、さら



開発に携わった当社従業員



「アラターブル™」ベータ版では、料理の写真を投稿し、いいねやメッセージを送ることでユーザー同士がつながることができます。開発中の正式版では、「料理は人となりを表す」という考えのもと、料理を起点につながり、アプリを介して一緒に料理を楽しむ、新しい共食体験を提案する予定です。また、生活者の関心の高い領域をAIで解析し、関連度の高い料理やユーザーの提案を行います。当社はデジタル技術の活用により「共食」の可能性を拡げ、食によるWell-Being実現に貢献していきます。

「アラターブル™」で目指すつながり・共感



に高まっています。

料理と出会う いいなと思った 料理に[LIKE]



料理を投稿する 自分がつくった 料理を投稿



料理でつながる お互いに「LIKE」 し合うとマッチング

料理で コミュニケーション が拡がる

「アラターブル™」のアプリは、こちらからダウンロードいただけます。 https://itunes.apple.com/jp/app/id1500573042?mt=8





「アミノインデックス®リスクスクリーニング(AIRS®)」

に認知機能低下リスク項目追加



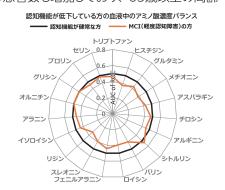
一回の採血で様々な疾患リスクを評価する検査として展開している「アミノインデックス®リスクスクリーニング(AIRS®)」に50歳以上を対象とする「現在認知機能が低下している可能性」を評価する項目を追加し、2020年10月下旬よりサービス提供を開始しました。

「アミノインデックス技術」は、健康な方では恒常性が保たれている血液中のアミノ酸濃度バランスが、様々な疾患になると特徴的な変動を示すことを応用し、現在の健康状態や将来の病気のリスクを明らかにする技術です。この技術を応用し、現在認知機能が低下している可能性を評価する[AILS(認知機能低下)]を開発しました。

日本では高齢化の進展とともに認知症の患者数も増加しており、65歳以上の高齢

者では平成24年度の時点で7人に1人程度とされています。認知症の前段階と考えられている軽度認知障害(MCI*1)の方も加えると4人に1人の割合*2に上昇し、それらの発症リスクは現代日本の大きな健康課題の一つとなっています。認知症発症の危険因子の約35%が生活習慣などの修正可能な因子であるという報告もあり、その発症リスクは生活習慣と密接に関係しています*3。また、バランスの良い食事と運動を継続することで、認知機能が維持されることなども報告されており*4、認知症発症前にリスクを発見し生活習慣の改善を行うことが重要です。

現在、「AIRS®」は全国約1,500の医療施設で採用されており、「現在認知機能が低下している可能性」の項目を加えた新しいサービスも順次展開していきます。





^{※1} MCI=Mild Cognitive Impairment(軽度認知障害)

正常と認知症の中間ともいえる状態のことだが、日常生活への影響はほとんどなく、認知症とは診断できない。MCIの方のうち年間で10~15%が認知症に移行するとされている。 ※2 出典: 「日本における認知症の高齢者人口の将来推計に関する研究」(H26報告)、「認知症施策推進総合戦略~認知症高齢者等にやさしい地域づくりに向けて~(新オレンジプラン)」(H27公表)

^{※3} 出典: 認知症疾患ガイドライン2017 (日本神経学会) Livingston G. et al, Lancet, 2017 (390): 2673-734

^{※4} 出典: Ngandu T et al, Lancet (2015)

オンライン新製品説明会」のご案分

例年、「株主様施設見学デー」を開催しておりましたが、

株主様の安全および新型コロナウイルス感染症拡大防止の観点から、 新たな企画として、株主様限定の新製品説明会をオンラインで開催いたします。



実施概要

開催日時 2021年**2**月**18**日(木) **10:30~11:30**

「Zoom」ウェビナーによるオンライン開催

開催方法

※右記の「応募方法」にそってお申込みください。

※お申込み後、当選された株主様に、ご視聴に必要な「Zoom」URLをご連絡いたします。 ※「Zoom」とは、映像と音声を使って、相手とのコミュニケーションがとれるオンラインツールです。 ※ご視聴時に、ご参加される株主様のお顔は映りませんので、ご安心ください。

- 当社グループの製品開発担当者による、新製品等のご紹介
- 実施内容 株主様と一緒に試飲を伴ったクイズやアンケート
 - ※「製品サンプルセット」を事前に発送させていただきます。

参加料

(通信費用はご参加者のご負) 担とさせていただきます。

募集人数 300名 (応募者多数)

● 100株以上保有の株主様

応募条件

(2020年9月30日現在の株主名簿に記録された株主様)

■「Zoom」にアクセス可能な環境をご用意いただける株主様

応募方法

WEB応募フォームより



パソコンから

https://q.srdb.jp/2802/



スマートフォンから

ORコード読み取り機能 のついたスマートフォンを お使いの方は、右のQR コードからアクセスいた だけます。



応募期限

2020年12月24日(木) 23:59

当選発表

抽選の結果は、2021年1月下旬を 目途に、当選された株主様にのみ、 E-mailにてご連絡いたします。 当選 のご連絡後、当選された株主様には、 ご応募の際にご入力いただいたご住所 に「製品サンプルセット」を発送させて いただきます。

注意事項

- ・当選通知は、shareholder_event@ajinomoto. comから送信しますので、E-mailを受信できるよ う、あらかじめご設定ください。
- ・当選権利の第三者への譲渡・売却を禁止いたします。
- ・新型コロナウイルス感染症拡大等の諸事情に より、「オンライン新製品説明会」の中止、または内 容の変更等が生じる場合がございます。

個人情報の取扱い

ご入力いただいた個人情報は、今後の株主様との一層充実したコミュニケーションを実現するための分析、当社に 関する各種ご案内、抽選に当選された株主様へのご連絡および「製品サンプルセット」送付のために使用させて いただきます。その他、当社は「プライバシーポリシー」(https://www.ajinomoto.co.jp/company/jp/privacy/) に従って、個人情報の適正な取扱いに努めてまいります。

お問い合わせ先

味の素株主様イベント事務局

メールアドレス shareholder_event@ajinomoto.com

平日16時以降、ならびに土、日、祝日および 12月28日から1月3日までの休業日のお問い 合わせは翌営業日以降の回答になります。





WEBサイトにおいて、 当社の商品ができるまでの工程や 美味しさの秘密を動画でご紹介しています。 ぜひご覧ください。



「ほんだし®」シアター ~カツオから「ほんだし®」ができるまで~



「ピュアセレクト®」 工場 ~「ピュアセレクト®

マヨネーズ」ができるまで~





おいしい カップスープが できるまで

Welcome!







「Cook Do®」ができるまで



「 WEBで工場見学」は、当社ホームページでご覧いただけます。 https://www.ajinomoto.co.jp/kfb/kengaku/ ____

.



「オンライン会社説明会」のご案内



インターネットを使った個人投資家の皆様を対象とした 説明会を開催いたします。

2020年12月11日(金)20:00~20:45

当社社長による事業概況等の説明および質疑応答



パソコンから https://bit.ly/31MetGK

スマートフォンから



QRコード読み取り機能 のついたスマートフォン をお使いの方は、右の QRコードからアクセス いただけます。



「株主様WEBアンケート」ご協力のお願い

今後の株主様とのコミュニケーション活動の参考とさせて いただくため、WEBアンケートを実施いたします。ぜひ ご協力いただきますよう、よろしくお願いいたします。

所要時間5分程度

2020年12月31日(木) 締切

特典 アンケートにご協力いただいた株主様 の中から抽選で50名様に、「鍋キューブ®」アソート パック18個入パウチ(鶏だし・うま塩、濃厚白湯、 寄せ鍋しょうゆ各6個)をプレゼントいたします。

※当選者の発表は、商品の発送(2021年1月下旬頃予定)をもって 代えさせていただきます。



>>> アクセス方法

以下のいずれかの方法でアクセスいただき、アンケートサイトにて ご回答ください。



パソコンから https://q.srdb.jp/



スマートフォンから

QRコード読み取り機能のついたスマートフォンをお使いの 方は、右のQRコードからアクセスいただけます。



メールから

eng@q.srdb.jp へ空メールをご送信いただき、自動返送されるアン ケート回答用のURLからアクセスいただけます。

個人情報の取扱い

[株主様WEBアンケート]でご入力いただいた個人情報は、 今後の株主様との一層充実したコミュニケーションを実現するため の分析、当社に関する各種ご案内および抽選に当選された株主様 への特典の送付のために使用させていただきます。その他、当社は [プライバシーポリシー](https://www.ajinomoto.com/jp/ privacy/に従って、個人情報の適正な取扱いに努めてまいります。

その他事項

「株主様WEBアンケート」は、宝印刷株式会社が運営する 「ネットでアンケート」を利用し、実施いたします。宝印刷株式 会社については、https://www.takara-print.co.jp/を ご参照ください。

「株主様WEBアンケート」に関するお問い合わせ

kabu@takara-print.co.jp

平日16時30分以降、ならびに土、日、祝日および12月28日 から31日までの休業日のお問い合わせは、翌営業日以降の 回答になります。









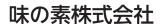






見やすいユニバーサルデザイン フォントを採用しています。

環境に配慮したFSC®認証紙と植物油インキを 使用しています。



〒104-8315 東京都中央区京橋1-15-1 | この冊子に関するお問い合わせ先(通話料有料) https://www.ajinomoto.co.jp/company/jp/

| 法務・コンプライアンス部 03-5250-8111(大代表) | (土日祝日年末年始等除く)

[受付時間]8:30~16:30